

XBRL en toegevoegde waarde

De XBRL business case voor softwareleveranciers

Een XBRL case-study over:

- Het toevoegen van waardevolle functionaliteit voor gebruikers
- Meegroeien met de ontwikkelingen in de markt
- Het behouden of verbeteren van de huidige marktpositie tegen lage investeringen

XBRL bevindt zich in de adoptiefase. Het aantal implementaties groeit snel maar vertegenwoordigt nog niet een omvangrijke markt voor software-oplossingen. De relatief complexe standaard XBRL vereist een aanzienlijke inspanning van softwareleveranciers. Die inspanning zal de komende jaren moeilijk terug te verdienen zijn via licentieprijzen. Gebruikers verwachten dat software aan de standaard voldoet en zullen daar een beperkte prijs voor willen betalen.

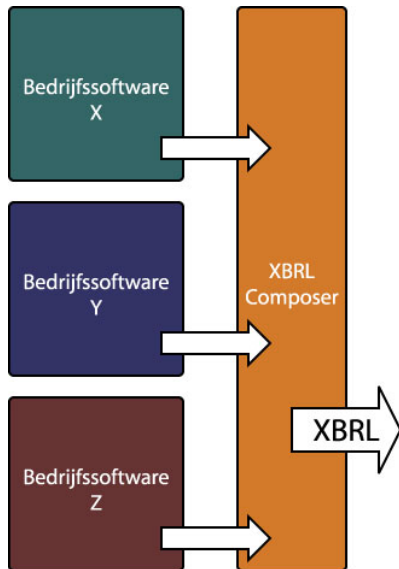
Een 'business case voor XBRL' is voor leveranciers van financiële pakketten moeilijk sluitend te maken. Is XBRL iets dat kosteloos aan bestaande klanten geleverd moet worden? Zo niet, wat moet dan de functionaliteit en prijs zijn? Welke toegevoegde waarde kan aan XBRL gekoppeld worden? Deze vragen zijn relevant voor iedere maker en leverancier van bedrijfssoftware.

Voor alle bedrijfssoftware

Strategische systemen kunnen XBRL aan

XBRL wordt met name toegepast voor statistische rapportages, financiële rapportages aan toezichthouders, belastingaangiften en voor interne management rapportages. Dat betekent dat vele soorten applicaties voorbereid moeten worden op XBRL. Zeker indien de rol van de applicatie binnen een organisatie behouden moet blijven. Als een applicatie die 'de waarheid' bevat niet in staat is in XBRL te rapporteren, zal hij immers vervangen moeten worden door een systeem dat dat wel kan.

Belastingaangiften en management rapportages zijn steeds vaker het resultaat van min of



meer automatische rapportageprocessen uitgevoerd door een ERP, GL of HR systeem. Een jaarverslag is echter zelden het product van een automatisch proces; het bevat gegevens uit verschillende bronnen en wordt handmatig aangevuld met bijvoorbeeld toelichtingen. Accountants en administratiekantoren gebruiken daar dan weer een 'jaarverslag-generator' voor. Statische rapporten hebben vaak een veelheid aan bronnen en worden meestal handmatig samengesteld.

Het is duidelijk dat vrijwel alle systemen die operationele en financiële gegevens bevatten XBRL output moeten bieden. En dat bij voorkeur gebaseerd op input uit verschillende systemen.

Functionaliteit, meer dan save as...

Leveranciers maken hun keuzes ten aanzien van de mate waarin XBRL functionaliteit wordt aangeboden. De meeste beperken zich tot het realiseren van XBRL output. Anderen zorgen dat ze XBRL kunnen importeren. Een enkeling is bezig de interne datastructuur op XBRL te enten.

XBRL output is meer dan een extra export formaat of 'save as..' functie. Om gebruikers goed te bedienen moet de software in staat zijn om taxonomieën te beheren, inzichtelijk te maken en zelfs uit te breiden. Die uitbreidingen op een taxonomie worden *extensions* genoemd en zijn nodig om zaken te rapporteren die niet in een publieke taxonomie zijn opgenomen. Vervolgens moet de software in staat zijn een koppeling te maken tussen elementen uit een taxonomie en gegevens in het systeem of meerdere systemen. Daarna moet de software een XBRL rapport kunnen genereren, dat dan weer gecontroleerd, aangepast of aangevuld, geverifieerd, goedgekeurd en verzonden moet kunnen worden.

'Inbouwen' NTP
is een illusie

Het is een illusie om te denken dat een financieel systeem volgens slechts één enkele taxonomie hoeft te kunnen rapporteren. Een gebruiker heeft vrijwel altijd met meerdere taxonomieën en extensies te maken. Ook al zou hij zich beperken tot de Nederlandse Taxonomie (NTP) dan nog mag verwacht worden dat hij verschillende versies en onderdelen van die taxonomie naast elkaar zal gebruiken. Het zogenoemde 'inbouwen' van de Nederlandse Taxonomie in bedrijfssoftware is dan ook een heilloze weg.

Verbergen van complexiteit

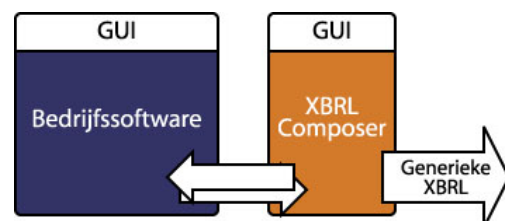
XBRL
onder de
motorkap

Het XBRL gebaseerde rapportageproces geschiedt bij voorkeur geautomatiseerd. Dat heeft voordelen voor kwaliteit en efficiency. Met uitzondering wellicht van de hele grote ondernemingen, zal geen enkele werkmaatschappij, onderneming of instelling zich kunnen permitteren veel XBRL kennis op te doen. En wie wil nu niet verlost worden van repeterende handelingen zonder toegevoegde waarde. Succesvolle XBRL software is in staat repeterende handelingen foutloos en automatisch uit te voeren. Dat betekent dat de software geschikt gemaakt kan worden voor het uitvoeren van specifieke rapportagetaken. Op die manier worden de werkzaamheden van de rapporteur vereenvoudigd tot het indrukken van een beperkt aantal knoppen. Hoe ingewikkeld mag het maken van een kwartaalrapport immers zijn?

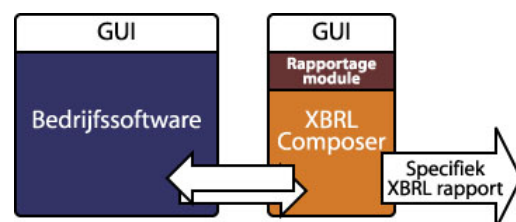
Vendor strategieën

Software leveranciers staan voor een 'make or buy' beslissing. Omdat de standaard complex is en het marktpotentieel onzeker, kiezen veel leveranciers voor het inkopen van functionaliteit. Vervolgens maken ze een keuze uit drie strategische opties:

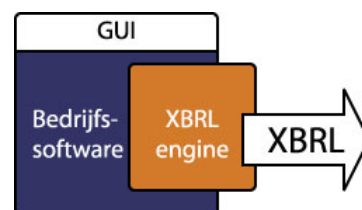
1. Gebruik een separate **XBRL module** die alle XBRL rapportages aankan maar die in het gebruik enige kennis van de standaard verlangt. Die module kan op bestandsniveau of met databasekoppelingen geïntegreerd worden. Deze benadering vergt vrijwel geen ontwikkelwerk en leidt tot een flexibele oplossing.



2. Introduceer **rapportageoplossingen** die relevant zijn voor de huidige gebruikers. Deze oplossingen automatiseren specifieke rapportageprocessen en kunnen zonder XBRL kennis gebruikt worden. Vanzelfsprekend kan zo'n oplossing slechts 1 rapportageproces aan; aanvullende functionaliteit kan als additionele module worden aangeboden.



3. Incorporeer een **XBRL-engine** in de architectuur van de applicatie en stuur alle XBRL operaties aan vanuit de user interface van de applicatie zelf. Hiermee kan alle denkbare functionaliteit worden geboden en is de oplossing klaar voor de toekomst. Ontwikkelingen in de standaard kunnen door een update van de engine worden geïmplementeerd. Voor ontwikkelaars betekent dit een hogere investering maar ook veel meer toegevoegde waarde en marge.



Betaalbare propositie

Softwareleveranciers die in het verleden XBRL hebben gepositioneerd als gewoon een extra export format, hebben problemen gekregen met hun business model. Uw gebruikers willen immers niet betalen voor een extra 'save as' formaat; zij verwachten dat zoiets in het onderhoud zit.

Succesvolle leveranciers hebben XBRL gebruikt om waarde toe te voegen. Zij hebben expliciet gemaakt wat de waarde is van digitaal rapporteren en hoe de software daarin helpt. Dat heeft geleid tot een redelijke marktprijs voor systemen die de gebruiker in staat stelt efficiënt en zonder zorgen te voldoen aan rapportagevereisten.

Een vanzelfsprekend prijsniveau

XBRL functionaliteit kan nu worden aangeboden op een zodanig prijsniveau dat de meeste klanten het als vanzelfsprekend aanschaffen. In combinatie met pakketten die een grote installed base hebben, kan een XBRL module voor een hele lage prijs worden aangeboden. In combinatie met speciale rapportage modules kan een oplossing een aanzienlijke waarde vertegenwoordigen met een dienovereenkomstige prijs. Semansys Technologies is wereldwijd de grootste leverancier van XBRL functionaliteit voor softwareleveranciers. Semansys is flexibel en ervaren in het ontwikkelen van businessmodellen en het lijkt geen twijfel dat ook in combinatie met uw pakket een succesvolle XBRL propositie ontwikkeld kan worden.

Semansys Technologies

Tel.: +31 79 361 5931

Email: sales@semansys.com

Visit: www.semansys.com